

नरियात केंद्र के रूप में ई-कॉमर्स

प्रलिमिस के लिये:

व्यापारकि नरियात, गवर्नमेंट ई-मार्केटप्लेस (GeM), ई-कॉमर्स, प्रत्यक्ष विदेशी नविश, उपभोक्ता संरक्षण, डेटा गोपनीयता, बौद्धिक संपदा, सुचना प्रौद्योगिकी अधिनियम, सुचना प्रौद्योगिकी (मध्यस्थ दशिनरिवेश और डिजिटल मीडिया आचार संहति) नयिम 2021, उपभोक्ता संरक्षण (ई-कॉमर्स) नयिम 2020, प्रत्यक्ष विदेशी नविश नीति

मेन्स के लिये:

ई-कॉमर्स नरियात नीति का महत्व

स्रोत: इकॉनोमिक टाइम्स

चर्चा में क्यों?

हाल ही में वाणिज्य मंत्रालय ने नई सरकार के लिये 100 दिन का एजेंडा रोडमैप जारी किया है, जिसमें नरियात हेतु ई-कॉमर्स का उपयोग करने की योजना शामिल है। भारत ने वर्ष 2030 तक 1 ट्रिलियन अमेरिकी डॉलर के व्यापारकि नरियात का लक्ष्य रखा है, इस लक्ष्य को प्राप्त करने के लियेसीमा पार ई-कॉमर्स को एक प्रमुख रणनीति के रूप में पहचाना है।

ई-कॉमर्स में 100 दिवसीय एजेंडा क्या है?

- 100 दिवसीय एजेंडा: ऑनलाइन नरियात को समर्थन देने के लिये ई-कॉमर्स हब विकासित करने का कार्यक्रम सरकार के 100 दिवसीय एजेंडे का मुख्य फोकस है।
 - वाणिज्य विभाग, शुल्क मुक्त राटिरन और तीव्र सीमा शुल्क नियामन के लिये राजस्व विभाग के साथ मिलकर काम करता है।
- आरथक संभावना: वर्ष 2023 में सीमा पार ई-कॉमर्स व्यापार लगभग 800 बिलियन अमेरिकी डॉलर का होगा और अनुमान है कि वर्ष 2030 तक यह 2 ट्रिलियन अमेरिकी डॉलर तक पहुँच जाएगा।
 - चीन का ई-कॉमर्स नरियात लगभग 350 बिलियन अमेरिकी डॉलर का है, जबकि भारत का ऑनलाइन माध्यम से नरियात केवल 2 बिलियन अमेरिकी डॉलर का है।
- राटिरन लॉजिस्टिक्स चुनौती: ई-कॉमर्स में लगभग 25 प्रतशित वस्तुओं का पुनः आयात किया जाता है, जिससे इन वस्तुओं के लिये शुल्क मुक्त आयात आवश्यक हो जाता है।
 - इन वस्तुओं को शुल्क-मुक्त दरजा प्रदान करना चुनौतीपूर्ण है।

ई-कॉमर्स क्या है?

- परिचय: ई-कॉमर्स में इंटरनेट के माध्यम से सामान और सेवाएँ खरीदना तथा बेचना शामिल है। वर्ष 2023 तक, भारत वैश्वकि स्तर पर आठवें सबसे बड़े ई-कॉमर्स बाजार के रूप में स्थान रखता है।
 - ई-कॉमर्स में गतिविधियों का एक व्यापक दायरा शामिल है, जिसमें उत्पादों की खरीद-बिक्री की सुविधा प्रदान करने वाले ऑनलाइन खुदरा प्लेटफॉर्म से लेकर सुरक्षित और सुविधाजनक वित्तीय लेन-देन को सक्षम करने वाली डिजिटल भुगतान प्रणालियाँ शामिल हैं।
- वर्गीकरण:
 - बाजार आधारति मॉडल: इसमें ई-कॉमर्स इकाई खरीदारों और विक्रेताओं को जोड़ने के लिये एक IT प्लेटफॉर्म प्रदान करती है, जिसका उदाहरण अमेज़न तथा फ्लिपकार्ट जैसी कंपनियाँ हैं।
 - इनवेंटरी-आधारति मॉडल: इसमें ई-कॉमर्स इकाई का स्वामतिव होता है तथा वह अपनी इनवेंटरी से वस्तुओं और सेवाओं को सीधे उपभोक्ताओं को बेचती है, जैसा कमितिरा (Mynta) एवं नाइका (Nykaa) जैसे प्लेटफॉर्मों के मामले में देखा गया है।
 - ई-कॉमर्स के इनवेंटरी आधारति मॉडल में प्रत्यक्ष विदेशी नविश (FDI) की अनुमति नहीं है।

- वर्तमान स्थिति:** भारत के ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म ने एक महत्वपूरण उपलब्धिहासिली की है, वर्तित वर्ष 2023 में सकल व्यापारिक मूल्य (GMV) 60 बिलियन अमेरिकी डॉलर तक पहुँच गया है, जो वर्ष 2022 की तुलना में 22% की वृद्धिकी दरशाता है।
 - वगित सात वर्षों में **भारतीय खलिनों** के नियात में लगभग 30% के चक्रवृद्धिवार्षिक वृद्धिदर (CAGR) के हसिब से वृद्धि हुई है।
 - वर्तित वर्ष 2022-23 में, **सुरकारी ई-मार्केटप्लेस (GeM)** ने 2011 बिलियन अमेरिकी डॉलर का अपना अब तक का सबसे अधिक सकल व्यापारिक मूल्य हासिल किया।
 - वर्ष 2023 तक भारत में ई-कॉमर्स क्षेत्र का मूल्य 70 बिलियन अमेरिकी डॉलर है, जो देश के कुल खुदरा बाजार का लगभग 7% है।
 - भारत में लगभग 800 मिलियन लोग इंटरनेट के ग्राहक हैं, जिसमें लगभग 350 मिलियन परपिक्व ऑनलाइन उपयोगकर्ता सक्रिय ट्रांजेक्शन में शामिल हैं।
- भविष्य की संभावना:** भारतीय ई-कॉमर्स उद्योग के वर्ष 2030 तक 300 बिलियन अमेरिकी डॉलर तक पहुँचने का अनुमान है।
 - आगामी सात वर्षों में **थर्ड-पार्टी लॉजसिटिक्स** प्रदाताओं द्वारा लगभग 17 बिलियन नौवहन प्रबंधित किये जाने का अनुमान है।
 - यह संयुक्त राज्य अमेरिका को पीछे छोड़कर विश्व का दूसरा सबसे बड़ा ई-कॉमर्स का अनुमानित बाजार है।
 - भारत में ई-राटिल बाजार के वर्ष 2028 तक 160 बिलियन अमेरिकी डॉलर से अधिक जाने का अनुमान है।

ई-कॉमर्स के प्रमुख प्रकार

ई-कॉमर्स का प्रकार	उदाहरण
B2C- बिज़नेस टू कंज्यूमर	Amazon.com एक सामान्य विक्रेता है जो खुदरा उपभोक्ताओं को वस्तुओं की बिक्री करता है।
B2B- बिज़नेस टू बिज़नेस	esteel.com एक स्टील इंडस्ट्री एक्सचेंज है जो स्टील उत्पादकों तथा उपयोगकर्ताओं के लिये एक इलेक्ट्रिक मार्केट का निर्माण करता है।
C2C- कंज्यूमर टू कंज्यूमर	ebay.com एक ऐसे मार्केट का निर्माण करता है जहाँ उपभोक्ता अपनी वस्तुओं की प्रत्यक्ष नीलामी अथवा बिक्री कर सकते हैं।
P2P- पीयर टू पीयर	Gnutella एक सॉफ्टवेयर एप्लीकेशन है जो मार्केट मेकर के हस्तक्षेप (जैसा कि C2C ई कॉमर्स में होता है) के बिना उपभोक्ताओं को सीधे एक-दूसरे के साथ म्यूजिक साझा करने की अनुमति देता है।
M-कॉमर्स : मोबाइल कॉमर्स	PDA (पर्सनल डिजिटल असिस्टेंट) या सेल फोन जैसे वायरलेस उपकरणों का उपयोग वाणिज्यिक लेनदेन हेतु कियाजा सकता है।



भारतीय अर्थव्यवस्था में ई-कॉमर्स उद्योग का महत्व:

- रोजगार प्रदाता:** भारत में ई-कॉमर्स क्षेत्र प्रत्यक्ष और अप्रत्यक्ष रूप से **MSME, वस्त्र, चमड़ा, कृषि (कसिना) एवं शलिप कौशल** जैसे विभिन्न क्षेत्रों में प्रयोग्य रोजगार के अवसर प्रदान करता है।
 - इसके अतिरिक्त, यह **लॉजसिटिक्स, पैकेजिंग, परविहन, भंडारण** और विज्ञापन सहित आगे के लकिएज का समर्थन करता है, जो आर्थिक विकास तथा रोजगार सुरक्षा में योगदान देता है।
 - फैशन, करिना और सामान्य वस्तुओं का भारतीय ई-कॉमर्स बाजार पर हावी होने का अनुमान है, जो वर्ष 2027 तक बाजार हस्सेदारी के लगभग दो-तिहाई हस्से को अधिग्रहीत कर लेगा, जो भारत के खुदरा पराविश्य में एक महत्वपूर्ण विकास क्षेत्र के रूप में इस क्षेत्र के उभार को रेखांकित करता है।

- वैश्वकि बाज़ारों में भारतीय उत्पादों की प्रतिसिप्रदातमकता बढ़ाना: ई-कॉमरस ने भारतीय नरिमाताओं और वकिरेताओं को अपने उत्पादों को अंतर्राष्ट्रीय मंचों पर प्रदरशित करने में सक्षम बनाया है, जिससे वैश्वकि बाज़ारों में उनकी पहुँच तथा जोखिम बढ़ा है।
 - औद्योगिक रपिरेटों के अनुसार, वर्तीय वर्ष 2022-23 में भारत से ई-कॉमरस नरियात लगभग 49 बिलियन अमेरिकी डॉलर रहा।
 - नरियात वृद्धि को बढ़ावा देना: ई-कॉमरस के उदय ने भारत की नरियात क्षमता को काफी हद तक बढ़ा दिया है, जिससे भारतीय व्यवसायों को अंतर्राष्ट्रीय बाज़ारों में प्रवेश करने के लिये एक मंच मिला है। **भारतीय रजिस्ट्रेशन बैंक** के आँकड़ों के अनुसार, प्रमुख नरियात गंतव्यों में अमेरिका, यूरोप, चीन, हॉन्गकॉन्ग और कई यूरोपीय देश शामिल हैं।
 - सेवा वितरण में कुशलता आना: इससे ऑनलाइन शिक्षा, टेलीमेडिसिन तथा पेशेवर परामरण जैसी सेवाएँ अधिक सुलभ हो गई हैं।
 - उद्योगों के अनुमानों के अनुसार, भारत में ऑनलाइन शिक्षा क्षेत्र के वर्ष 2020-2025 के बीच लगभग 20% की CAGR से बढ़ने का अनुमान है।
 - लॉजिस्टिक्स एवं आपूरति शृंखला प्रबंधन में रूपांतरण: **राष्ट्रीय लॉजिस्टिक्स नीति** जैसी सरकारी पहलों से वस्तुओं का वितरण सुलभ होने से लॉजिस्टिक्स एवं आपूरति शृंखला प्रबंधन में रूपांतरण हो रहा है।

भारत में ई-कॉमर्स से संबंधित वभिन्न नयामक ढाँचे:

- कराधान से संबंधित: भारत में कार्यरत ई-कॉमरस संस्थाएँ [आयकर अधनियम, 1961](#) के अंतर्गत कराधान के अधीन हैं। भारत में ई-कॉमरस लेन-देन पर [वस्तु एवं सेवा कर \(GST\)](#) लगाया जाता है।
 - डबल टैक्सेशन अवॉर्डेंस एणरीमेंट के अंतर्गत कराधान समझौते, [अंतर्राष्ट्रीय लेन-देन](#) को सुवधाजनक बनाते हैं।
 - व्यवसाय वनियमन: भारत में B2B (व्यवसाय से व्यवसाय) ई-कॉमरस क्षेत्र, [प्रत्यक्ष वदिशी नविश \(FDI\)](#) नीतितथा [वदिशी मुद्रा परंपराअधनियम \(FEMA\)](#) द्वारा शासित होता है, जिससे वदिशी नविश एवं व्यावसायिक संरचना को नियंत्रित किया जाता है।
 - ई-कॉमरस को प्रभावित करने वाले अतिरिक्त वनियमों में कंपनी अधनियम 2013, [भुगतान एवं नपिटान अधनियम 2007](#), भुगतान तंत्र पर RBI वनियम तथा लेबलिंग और पैकेजिंग नियम शामिल हैं।
 - डेटा और संबंधित मुद्रे: [सूचना प्रौद्योगिकी अधनियम, 2000 \(आईटी अधनियम\)](#) के द्वारा इलेक्ट्रॉनिकि अनुबंध, डिजिटल हस्ताक्षर तथा साइबर अपराध की रोकथाम सहित ई-कॉमरस के विभिन्न पहलुओं को वनियमित किया जाता है।
 - आईटी अधनियम की धाराओं (84A और 43A) द्वारा संवेदनशील व्यक्तिगत डेटा या जानकारी को वनियमित करने वाली संस्थाओं पर दायतिव आरोपित किया जाता है।
 - [सूचना प्रौद्योगिकी \(मध्यवर्ती दशा-निरिदेश और डिजिटल मीडिया आचार संहति\) नियम 2021](#) द्वारा ई-कॉमरस प्लेटफॉर्मों सहित डिजिटल मीडिया मध्यस्थित हेतु नवीन नियम प्रस्तुत किये गए हैं।

भारत में ई-कॉमर्स क्षेत्र से संबंधित सरकारी पहलः

- राष्ट्रीय ई-कॉमरस नीति
 - FDI नीति
 - ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमरस (ONDC)
 - उपभोक्ता संरक्षण (ई-कॉमरस) नायम, 2020
 - डिजिटल इंडिया पहल

ई-कॉमर्स नरियात क्षेत्र में वभिन्न चुनौतियाँ तथा आगे की राह क्या है?

चुनौतियाँ	आगे की राह
<p>1. रसद और आपूरति शृंखला की अक्षमताएँ: भारत में रसद और आपूरति शृंखला अवसंरचना अभी भी विकिस्ति हो रही है, जिसके कारण अक्षमताओं के साथ-साथ उच्च लागतें उत्पन्न हो रही हैं, जो नरियात प्रतिस्परदधा में बाधा उत्पन्न कर सकती हैं।</p> <p>2. सीमा-पार व्यापार सुविधा में चुनौतीयाँ: सीमा पार व्यापार प्रक्रयाओं में जटिलताएँ, जैसे सीमा शुल्क नकासी, दस्तावेजीकरण तथा भुगतान गेटवे, ई-कॉर्मरस नरियात में बाधा उत्पन्न कर सकती हैं।</p>	<p>1. लॉजिस्टिक्स अवसंरचना में नरितर नविश: डेडक्रिटेड फ्रेट कॉरडिओ, आधुनिक भंडारण सुविधाएँ एवं नरियात मल्टीमॉडल कनेक्टिविटी जैसे नविश। स्वचालन, IoT एवं डेटा एनालिटिक्स जैसी उन्नत तकनीकों को अपनाने से आपूरतशृंखला संचालन को अनुकूलति किया जा सकता है।</p> <p>2. WTO के अंतर्गत ई-कॉर्मरस: सीमा पार व्यापार को सुविधाजनक बनाने के लिये WTO नविमों के तहत ई-कॉर्मरस को वनियिमति करने के लिये WTO ई-कॉर्मरस अधिसिथगन (1998) को अद्यतन करने की आवश्यकता है।</p> <p>(WTO, ई-कॉर्मरस अधिसिथगन इलेक्ट्रॉनिक ट्रांसमिशन पर सीमा शुल्क वसूलने पर प्रतिविधि लगाता है)।</p>
<p>3. साइबर सुरक्षा: ई-कॉर्मरस वेबसाइटों साइबर हमलों के प्रति संवेदनशील होती हैं, जिससे संवेदनशील जानकारी का नुकसान हो सकता है और साथ ही व्यवसाय की प्रतिष्ठा पर नकारात्मक प्रभाव पड़ सकता है।</p>	<p>3. एक सशक्त डेटा गोपनीयता नेटवर्क का विकास करना: ई-कॉर्मरस नरियात के लिये एक सशक्त डेटा नेटवर्क महत्वपूर्ण है और भारत को ई-कॉर्मरस प्लेटफॉर्मों में विश्वास पैदा करने के लिये मज़बूत साइबर सुरक्षा उपाय विकसित करने तथा उपभोक्ता जागरूकता अभियान को बढ़ावा देने की आवश्यकता है।</p>

प्रश्न: भारत के नरियात क्षेत्र में ई-कॉमर्स की भूमिका का परीक्षण करें तथा देश की वैश्वकि प्रतिस्परदधात्मकता को बढ़ाने हेतु इसकी क्षमता को अधिकृतम करने के लिये क्या रणनीतियाँ अपनायी जानी चाहयि।

UPSC सविलि सेवा परीक्षा, वगित वर्ष के प्रश्न

प्रश्न:

प्रश्न. अपरवासी सततवाँ द्वारा दी जा रही ऑनलाइन विज्ञापन सेवाओं पर भारत द्वारा 6% समकरण कर लगाए जाने के नियम के संदर्भ में निम्नलिखित में से कौन-सा/से कथन सही है/हैं? (2018)

1. यह आय कर अधिनियम के भाग के रूप में लागू किया गया है।
2. भारत में विज्ञापन सेवाएँ देने वाले अपरवासी सततव अपने गृह देश में "दोहरे कराधान से बचाव समझौते" के अंतर्गत टैक्स क्रेडिट का दावा कर सकते हैं।

नीचे दिये गए कूट का प्रयोग कर सही उत्तर चुनिये:

- (a) केवल 1
- (b) केवल 2
- (c) 1 और 2 दोनों
- (d) न तो 1 और न ही 2

उत्तर: (d)

प्रश्न:

प्रश्न."चौथी औद्योगिक क्रांति (डिजिटल क्रांति) के उद्भव ने सरकार के अभिन्न अंग के रूप में ई-गवर्नेंस की शुरआत की है"। विचार-विमर्श कीजिये। (2020)

PDF Reference URL: <https://www.drishtiias.com/hindi/printpdf/e-commerce-as-export-hub>