

नियोबैंक

प्रलिमिस के लिये:

नियोबैंक, पारंपरिक बैंक, आरबीआई, डिजिटल बैंक

मेन्स के लिये:

भारत, बैंकगी क्षेत्र और एनबीएफसी के समावेशी विकास एवं वित्तीय साक्षरता के क्षेत्र में नई ऑनलाइन बैंकगी प्रणाली (नियोबैंक) की भूमिका।

चर्चा में क्यों?

भारतीय रजिस्टर बैंक (RBI) नियोबैंक बज़िनेस मॉडल पर कड़ी नज़र रख रहा है, जहाँ फिनिटेक एक पारंपरिक बैंक के नेटवर्क से संबंधित हो जाते हैं और ग्राहक उन्मुख बैंकगी सेवा प्रदाता बन जाते हैं।

- चिंता की बात यह है कि डिजिटल मॉडल व्यवसाय बहुत तेज़ी से बढ़ सकता है और ग्राहकों के मामले में अंतर्नहित बैंक से बड़ा हो सकता है। यद्यपि नियोबैंक ग्राहक अंतर्नहित बैंक के खाताधारक बने रहते हैं, तो इन उपयोगकर्ताओं के लिये उपलब्ध एकमात्र चैनल फिनिटेक के स्वामतिव वाला डिजिटल प्लेटफॉर्म है।

नियोबैंक (NEOBANK)

परिवर्य

- नियोबैंक एक तरह का डिजिटल बैंक है जिसकी कोई शाखा नहीं होती है। किसी विशिष्ट स्थान पर भौतिक रूप से उपस्थित होने के बजाय, नियोबैंकिंग पूरी तरह से ऑनलाइन है।
- ये परिचालन लागत को कम करते हुए ग्राहकों को व्यक्तिगत सेवाएँ प्रदान करते हैं। ये प्रैदीगिकी और कृतिम बुद्धिमत्ता का उपयोग करते हैं।
- नियोबैंक ने पारंपरिक बैंकों के जटिल कुनियादी ढाँचे और 'क्लाइंट ऑन्वोर्डिंग' प्रक्रिया को चुनौती देते हुए 'चैलेंजर बैंक' के टैग के साथ वित्तीय प्रणाली में प्रवेश किया था।
- उदाहरण: रेजरपेक्स (RazorpayX), जुपिटर (Jupiter), नियो (Niyoo), ऑपन (Open) आदि।

डिजिटल बैंक बनाना नियोबैंक

- डिजिटल बैंक प्रायः बैंकिंग क्षेत्र में स्थापित और विनियमित विंडो आधारित ऑनलाइन कंपनी है।
- दूसरी ओर नियोबैंक, बिना किसी भौतिक शाखा के स्वतंत्र रूप से या पारंपरिक साझेदारी में पूरी तरह से ऑनलाइन रूप में मौजूद होता है।

चुनौतियाँ

नियोबैंक वाधाएँ, अवैयक्तिक, सीमित सेवाएँ, डेटा प्राइवेसी

लाभ

कम लागत, सुविधाजनक, गति, पारदर्शिता, गहन अंतर्दृष्टि



नियोबैंक:

- नयोबैंक एक तरह का डिजिटल बैंक है जसिकी कोई शाखा नहीं है। कसी वशिष्ट सथान पर भौतिक रूप से उपस्थिति होने के बजाय, नयोबैंकिंग पूरी तरह से ऑनलाइन है।
- नयोबैंक वित्तीय संस्थान हैं जो ग्राहकों को पारंपरिक बैंकों का एक सस्ता विकल्प देते हैं।
- वे परचिलन लागत को कम करते हुए ग्राहकों को व्यक्तिगत सेवाएँ प्रदान करने के लिये प्रौद्योगिकी और कृतरमि बुद्धिमत्ता का लाभ उठाते हैं।
- नयोबैंक ने 'चैलेंजर बैंक' के टैग के साथ वित्तीय प्रणाली में प्रवेश किया क्योंकि उन्होंने पारंपरिक बैंकों के जटिल बुनियादी ढाँचे और 'क्लाइंट ऑनबोर्डिंग' प्रक्रिया को चुनौती दी थी।
- भारत में इन फर्मों के पास स्वयं का कोई बैंक लाइसेंस नहीं है, ये लाइसेंस प्राप्त सेवाएँ प्रदान करने के लिये बैंक भागीदारों पर नियमित हैं।
 - ऐसा इसलिये है क्योंकि RBI ने अभी तक बैंकों को 100% डिजिटल करने की अनुमति नहीं दी है।
 - RBI बैंकों की भौतिक उपस्थितिको प्राथमिकता देने के प्रतिवृद्धि है और उसने डिजिटल बैंकिंग सेवा प्रदाताओं के लिये कुछ भौतिक उपस्थितिकी आवश्यकता के बारे में भी बात की है।
- रेजरपेक्स, जुपटिर, नयो, ओपन आमतौर के शीर्ष नयोबैंक के उदाहरण हैं।

नयोबैंक के विभिन्न ऑपरेटरिंग मॉडल:

- गैर-लाइसेंस प्राप्त फनिटेक (वित्तीय प्रौद्योगिकी) फर्म, पारंपरिक बैंकों के साथ मिलकर एक मोबाइल/वेब प्लेटफॉर्म और अपने सहयोगी बैंकों के उत्पादों के चारों ओर एक आवरण बनाए रखती है।
- पारंपरिक बैंक जो डिजिटल पहल कर रहे हैं।
- लाइसेंस प्राप्त नयोबैंक (आमतौर पर उन देशों में डिजिटल बैंकिंग लाइसेंस के साथ जो इसे अनुमति देते हैं।)

पारंपरिक बैंकों और नयोबैंक के बीच अंतर:

- **फंडिंग और ग्राहकों का भरोसा:** नयोबैंक की तुलना में पारंपरिक बैंकों के कई फायदे हैं, जैसे कफिंडिंग और सबसे महत्वपूर्ण ग्राहकों का भरोसा।
 - हालांकि विरासत प्रणालियाँ उनका महत्व कम कर रही हैं और उन्हें तकनीक-प्रैमी पीढ़ी की बढ़ती ज़रूरतों के अनुकूल होना मुश्किल लगता है।
- **नवाचार:** नयोबैंक के पास पारंपरिक बैंकों को उखाड़ फेंकने के लिये धन या ग्राहक आधार नहीं है, जबकि उनके पास नवाचार है।
 - वे पारंपरिक बैंकों की तुलना में अपने ग्राहकों को अधिक तेज़ी से सेवा देने के लिये सुविधाओं को लॉन्च कर सकते हैं और साझेदारी विकासित कर सकते हैं।
- **पारंपरिक बैंकों द्वारा कम सेवा:** नयोबैंक खुदरा ग्राहकों, छोटे और मध्यम व्यवसायों की आवश्यकता को पूरा करता है, आमतौर पर कार्य पारंपरिक बैंकों द्वारा कम किया जाते हैं।
 - वे अभिनव उत्पादों को पेश कर और बेहतर ग्राहक सेवा प्रदान करके खुद को अलग करने के लिये मोबाइल-फ्रैंसिल मॉडल का लाभ उठाते हैं।
- **उद्यम पूंजी और नजीि इक्विटी निवेशक:** वे ऐसे बैंकों के लिये बाज़ार के अवसरों पर गहरी नजर रख रहे हैं और उनमें अधिक दलिचस्पी ले रहे हैं।
- **समारंटफोन का प्रभाव:** वर्ष 2020 तक भारत में समारंटफोन प्रवेश दर 54% थी, जो वर्ष 2040 तक 96% तक बढ़ने का अनुमान है।
 - भले ही 80% आबादी की कम-से-कम एक बैंक खाते तक पहुँच है, लेकिन वित्तीय समावेशन के स्तर में अभी तक सुधार नहीं हुआ है।

नयोबैंक के समक्ष चुनौतियाँ:

- **बाज़ार के एक खंड की ज़रूरतों को पूरा करना:** उनकी सफलता की कुंजी बाज़ार के एक खंड की ज़रूरतों को पूरा करने और सही तकनीक, व्यापार रणनीति और कार्य संस्कृतिको अपनाने में नहिति है।
- **नयोमाक बाधाएँ:** चूँकि RBI ने अभी तक नयोबैंक को मान्यता नहीं दी है, इसलिये आधिकारिक तौर पर ग्राहकों के पास कोई कानूनी सहायता या कसी समस्या के मामले में प्रभिष्ठि प्रक्रिया नहीं हो सकती है।
- **अवैयक्तिक:** चूँकि नयोबैंक्स की भौतिक शाखा नहीं होती है, इसलिये ग्राहकों की व्यक्तिगत सहायता तक पहुँच नहीं होती है।
- **सीमित सेवाएँ:** नयोबैंक्स आमतौर पर पारंपरिक बैंकों की तुलना में कम सेवाएँ प्रदान करते हैं।

नयोबैंक के लाभ:

- **कम लागत:** कम नियम और क्रेडिट जोखिम की अनुपस्थिति नयोबैंक को अपनी लागत कम रखने की अनुमति देते हैं। बना मासिक रखरखाव शुल्क के उत्पाद आमतौर पर सस्ते होते हैं।
- **सुविधा:** ये बैंक ग्राहकों को एक एप के माध्यम से अधिकांश (यदि सभी नहीं) बैंकिंग सेवाएँ प्रदान करते हैं।
- **गति:** नयोबैंक ग्राहकों को त्वरित खाता खोलने और अनुरोधों को तेज़ी से संसाधनी की अनुमति देता है। वे ऋण की पेशकश करते हैं, ऋण के मूलयांकन के लिये नवीन रणनीतियों में अधिक समय लेने वाली आवेदन प्रक्रियाओं को सीमित करते हैं।
- **पारदर्शिता:** नयोबैंक पारदर्शी हैं तथा ग्राहकों पर लगाए गए कसी शुल्क और दंड की रीयल-टाइम सूचनाएँ और स्पष्टीकरण प्रदान करने का प्रयास करते हैं।
- **गहरी अंतर्रुद्धेश्य:** अधिकांश नयोबैंक अत्यधिक उन्नत इंटरफ़ेस के साथ डैशबोर्ड समाधान प्रदान करते हैं और भुगतान, भुगतान योग्य और प्राप्य, बैंक स्टेटमेंट जैसी सेवाओं को अधिक सुलभ तरीके से प्रदान करते हैं।

डिजिटल बैंक और नयोबैंक में अंतर:

- डिजिटल बैंक और नयोबैंक एक समान बलिकुल नहीं हैं, भले ही वे प्रथम दृष्टया डिजिटल ऑपरेटरों मॉडल पर जोर देने पर आधारति प्रतीत होते हैं।
- जबकि कभी-कभी इन शब्दों का परस्पर उपयोग किया जाता है, डिजिटल बैंक अक्सर बैंकगी क्षेत्र में स्थापित और वनियमित वड़ों आधारति ऑनलाइन कंपनी है, दूसरी ओर एक नयोबैंक, बना कसी भौतिक शाखा के स्वतंत्र रूप से या पारंपरिक साझेदारी में पूरी तरह से ऑनलाइन रूप में मौजूद होता है।

आगे की राह

- नयोबैंकगी वित्तीय समावेशन की चुनौतियों को हल करने और अन्य वित्तीय सेवाओं के साथ बैंकगी सेवाओं को जोड़ने के लिये किये गए उपायों के विस्तार हेतु कार्य कर सकती है, उदाहरण के लिये अपरवासियों के लिये बैंक खाते खोलने जैसी सेवाएँ, पहचान के पारंपरिक दस्तावेजीकरण पर आधारति नई ऑनबोरडगी प्रक्रियाओं के माध्यम से सुवधा प्रदान करना। शुरुआत में छोटे लक्ष्यों के साथ समय पर और अधिकि कार्यक्षमताओं एवं सेवाओं को जोड़कर नयोबैंक का विस्तार हो सकता है।
- हालाँकि डिजिटल और नयोबैंक गतिपकड़ रहे हैं, लेकिन अधिकांश ने अभी तक नरितर लाभप्रदता की स्थिति नहीं प्रदर्शित की है। इसके बावजूद उनके द्वारा बैंकगी और वित्तीय सेवाओं में व्यवधान उत्पन्न करने की काफी संभावनाएँ हैं। पारंपरिक बैंकों को और अधिकि लाभदायक संस्था में परवर्तति होने तथा आधुनिकि समय की तकनीक में नविश कर ग्राहकों को सहज और तीव्र ग्राहक सेवा प्रदान करने हेतु पुनः तकनीकि प्रक्रियाओं को अपनाना होगा।

स्रोत: टाइम्स ऑफ इंडिया

PDF Reference URL: <https://www.drishtiias.com/hindi/printpdf/neobanks>

